



2020 年 7.25 多省公务员联考

申论真题及答案

(四川 C 卷)



公众号名称：厚职公考，扫码关注获取更多真题和资料

厚职网 (www.houzhiwang.com) 整理提供



2020 年四川公务员考试申论真题及答案 (上半年 C 卷)

2020 年四川上半年公务员考试申论真题及答案 (C 卷) 由厚职公考网整理。

2020 年 7.25 多省公务员联考申论真题及答案 (四川 C 卷)

一、给定资料

资料 1

“俺去年有 1000 多元的分红。”M 村富民生产互助专业合作社社员小李笑着说,“我们有 51 户村民领到了入股后的第一笔分红。”“这是咱们自己的‘银行’,钱存进去方便,将来我贷款也便利。”小李口中的“银行”——富民生产互助专业合作社,实际上是 L 镇为解决农民生产资金周转问题,在大量调研和借鉴其他省份做法的基础上,率先在 M 村试点的新型农村合作金融。

2017 年 5 月富民生产互助专业合作社成立后,实行公司化运作方式,通过社员大会,设党小组、理事会、监事会,采取政府支持+在外成功人士无偿入股+村民有偿入股的形式筹集资金。贷款则由理事会审核把关,贷给信誉良好、有偿还能力的村民。贷款利率也低于信用社等银信部门,对贫困户、低保户的利息还低于普通农民。利息收入的 50% 用于本金滚动和村集体公益事业,30% 作为 60 周岁以上村民老年股和普通股分红,20% 用于合作社日常管理。

M 村以蔬菜种植为主导产业,3 万亩耕地将近一半是蔬菜地。农民想种植有机蔬菜,但前期投入成本大,资金周转不灵。商业贷款利息高、借贷周期长,远水解不了近渴。现在有了互助合作社,村民向理事会交个申请,快则几个小时,慢则两三天就能收到贷款。

小赵是村里有名的养鸡大户,2 万多只蛋鸡为他带来年营业收入 30 多万元。2017 年上半年,一场禽流感疲软了鸡蛋行情,小赵亏了十几万。2018 年开春,连买鸡仔的钱也没了。正当小赵一筹莫展,村里刚成立的互助合作社雪中送炭。“我头一天申请,第二天就审核通过放了款,利息还很低。”这 5 万元贷款救了小赵。上半年行情回暖,他不仅填补了亏空,还多创收了十几万。还了贷款后,他又贷了 6 万扩充鸡舍。

M 村有几栋闲置的村屋,在合作社动员下,户主入了“房屋股”,合作社将房子装修成民宿,搞起乡村旅游服务,这几户人家每年增收 3000 元,村集体收入也年增长 1.6 万元。

L 镇 J 村有种植韭菜和韭黄的传统,在韭菜经销商李先生的带领下,J 村的 26 户村民成立了韭菜合作社。合作社成立之后,得到了当地政府的大力支持。

合作社大力提升韭菜和韭黄的生产能力和产品品质,采取了五统一:统一品种选择,统一栽培管理技术,统一农业投入品供给,统一产品质量和规格,统一销售渠道。韭菜、韭黄的产量、质量、销路、名气大大得到提升,社员从韭菜产业中得到的收入达到户均 10 万元。韭菜合作社的成功,带动了周边三个村的村民种植韭菜,而这三个村的村民也组织起了自己的合作社。

资料 2

近日,S 村“90 后”姑娘小丁正对着手机,在果林下做直播。只见她徒手掰开一个刚摘下的水蜜桃,粉嘟嘟的果肉惹人垂涎欲滴,吸引了不少粉丝点击淘宝店铺下单购买。

水蜜桃是 S 村的主导产业。2018 年,某互联网企业与村里合作,准备打造村播基地。在村委会帮忙下,小丁成为小山村里第一位村播,但其直播效果并不理想:观看人数少,点



正当小丁的直播陷入瓶颈的时候, S 村来了一位从事新媒体传播研究的驻村第一书记, 他帮小丁深入地分析了村播不成功的原因。

“虽然你用村播卖地道农货, 但现在同类型的农村电商太多了, 大家都是卖农货, 这一方面, 你的货品本身没有突出优势。而且, 你的货品太单一, 光靠水蜜桃赚不到钱, 也留不住客人。顾客今年在你这里买了, 明年未必还在你家买。就算他明年还记得你, 他一年又能买多少呢? ”

“在货品本身缺乏资源优势的前提下, 同样的货品, 要么有价格优势, 要么就是你的广告做得特别吸引人, 能够逐渐培养起一批铁杆粉丝, 以此来和其它销售同类型产品的村播拉开差距。”

“村播的形式虽然新颖, 但并不一定就有良好的效果。有了新的形式, 还必须有优质的内容才行。而且, 直播对技术条件的要求比较高, 收看体验不好也很难留住网友。”

要想做出高质量的直播, 就需要有专门的包装, 要有懂行的专业人, 而这些是小丁无法独自做到的。为此, 驻村第一书记安排她成为 S 村的电商推广专员, 承担全村农产品的网络销售推广, 小丁的“乡下妹子”这个账号成了 S 村的村播平台, 由村委会来承担村播所需要的相关费用。驻村第一书记还联系了一家互联网营销公司, 与 S 村达成合作协议: S 村负责网络直播间的打造, 公司负责培训小丁。在粉丝数量和销售额达到预期目标后, 公司再按双方合同议定的金额收取费用。这样一来, 小丁、互联网营销公司和村委会三方皆大欢喜。

改版后的“乡下妹子”村播的第一场, 选在了贫困户老牛的果园里。这天, 直播团队在老牛的果园里支起直播架, 现场直播老牛采收水蜜桃的过程。小丁则在一旁绘声绘色地讲解, 并在直播团队指导下, 用手机拍下果园周边山水风光的优美画面, 让网友直观地感受水蜜桃的生长环境。

“这次直播很成功, ‘乡下妹子’的粉丝量从原来的 300 多一下子涨到了 2000 多, 累计播放量突破 1 万次。”小丁说。同时, 这场直播也带老牛卖出了 400 多斤水蜜桃, 销售单价远远高于中间商的收购价。看到老牛尝到甜头的村民们纷纷邀请小丁来自家果园搞直播, 还主动将水蜜桃放在 S 村的网店寄卖。小丁给记者算了笔账, 在 1 个月时间里, 她一共帮村里卖了 5000 多斤水蜜桃。

“乡下妹子”第二次爆粉则是在今年, 小丁身穿汉服, 在果林下直播吃桃。与此同时, 团队还邀请其他村民在镜头前露脸, 通过对场景、服装、剧情和背景音乐等的安排, 使得 S 村的乡村生活在镜头下面既保留着原生态的特色, 又多了几分精致的美感。

小丁成了 S 村的网红主播。尝到甜头的 S 村决定继续打造村播事业, 同时进一步优化 S 村的农产品网上销售, 聘请两位工作人员, 和小丁一起组建 S 村专门的电商销售团队, 分工合作, 各司其职, 规范网站运营。受此吸引, 村里两位在外地从事电商的年轻人返乡加入了团队。他们一起, 不断完善村播平台, 加大宣传力度, 开拓货品种类。S 村本身也整合扶贫资金, 搭建扶贫车间, 生产特色雨伞, 还组织 S 村的家庭妇女, 制作乡土风味浓厚、手工精良的鞋垫、布鞋等生活用品, 以丰富村播网店的货品种类。

资料 3

仲夏时节, 小王到 P 镇旅游。踏进小镇, 首先映入眼帘的是晾晒在河堤的上千把成品



雨伞, 它们在阳光下熠熠生辉, 五光十色, 成为一道亮丽的风景线。P 镇的油纸雨伞始创于明代初年, 以引纸、桐油、楠竹、柿水等为原料, 经手工精心制作而成, 鼎盛时期全镇有制伞坊 20 余家, 工匠达百数以上。P 镇雨伞质优价廉, 曾驰名全国, 至今仍是区域雨伞市场的龙头, 产品畅销云、贵、川、湘、鄂五省。

看到小王长久地驻足在雨伞旁, 刘大爷自愿当上了小王的导游。“过去, 从十字街到浦溪一路是鞭炮街, 有大大小小的鞭炮作坊几十家。十字街到医院一带是皮革街, 生产经营各式皮具。还有各式瓷器店、铁匠铺、澡堂子等等店面杂居其中。”刘大爷指着不远处说道, “明清时期, P 镇面积约 2 平方公里, 街道宽约 4 米, 街面以长条形红石铺成, 房屋店面都用杉木构造。街区轮廓如一木排, 有正街、河街和后街三大街道。河街和后街各长 1.5 公里, 各行各业在这里集中, 银行、钱庄、典当行、油号、瓷庄、洋行遍布街市, 数不胜数。”

“那是姚恒森号桐油店。”刘大爷继续介绍, “这个商号在清末民初, 以经营桐油和茶油为主业, 货物辗转运销常德、长沙、武汉等地。商号李炳记号却是以鞭炮发家, 转而经营桐油, 极盛时, 李家的桐油占到了当地市场桐油总量的五分之二。此外还有太平街的吉中兴、吉和兴, 都是当时的桐油业经营大户。油行业的兴旺同时带来了专制油产品包装的木桶业和竹篓业的兴旺, 桶行、篓行相应地发展成为一条桶匠街。谷家篓厂雇请篾匠百余名, 日制油篓数百计, 那时节沿河长街的篓坊常有两三千新油篓晒在太阳下, 场景分外壮观。”

走到后街尾, 刘大爷说: “据老辈人回忆, 当时市场繁华至极, 街市上十省三府会馆客商云集, 市面上每天要杀 60 多头猪, 所杀的猪就从来没有卖剩过。待装上船的桐油、生铁, 因市面过于拥挤, 白天无法出仓, 只能到晚上起运。人们得赶在天亮前装完货物, 天一亮, 街市上又会被做生意的人堵塞。”

依依惜别之后, 小王的脑海里一直萦绕着刘大爷所描绘的“络绎不绝的生意人、此起彼伏的叫卖声、川流不息的货运船交织在一起, 街市上‘腋底下送货, 人头上接钱’”的繁华商业景象, 久久不能忘怀。

资料 4

在 T 区党委组织部人才科, 小李拿着一本花名册对记者说: “这是我区近两年来回引的人员名单, 主要是外出务工经商人员。”小李继续介绍, 为深入贯彻落实习近平总书记提出的“乡村振兴, 人才是关键”的重要指示精神, T 区大力开展“把老乡留在老家”专项行动, 千方百计把外出务工经商人员回引回乡创业就业。2019 年以来, 全区已掌握外出务工人员信息 11 万条, 累计回引 2 万余名老乡返乡, 为产业发展、脱贫攻坚、基层治理等方面提供源源不断的人才支撑, 全区乡村振兴战略持续推进。

在务工人员输出大村 G 村, 刚过大年十五, 支部书记老梁打开了村广播, “广大村民朋友, 今年受疫情影响, 大家都还没有外出, 我呀, 再把区里的‘把老乡留在老家’的一些政策给大家讲一讲, 大家琢磨琢磨。留在家乡创业, 既照顾了家庭, 也帮助了乡亲嘛, 还有不少优惠政策哦……”“现在呀, 还给大家发个通知, 正月二十五, 区里要举办一场宣讲会, 通过区政府 APP 直播, 将展现我区发展的新面貌和播放乡村振兴示范片, 请大家到时观看。”正在听广播的经商人员小龙, 手机上也收到了区委、区政府推送的在家乡创业就业的邀请。老梁告诉记者, “去年, 我们还通过座谈会, 到企业现场参观和发放宣传资料等方式进行了广泛宣传和动员”。



在 E 村村口, 记者碰到了正在开展防疫宣传的大学生村官小马, 除了带着防疫资料, 他的背包里还有一大叠回乡创业政策指南。小马说: “在做好防疫宣传工作的同时, 我也给大家宣传一下回乡创业政策, 同时再调查摸底一下外出务工人员底数, 收集一些就业意向及需求。”区委组织部、区人社局和各乡镇、街道, 还采取村级自查摸底、镇街分析研判、区级审核把关的联动模式, 精准掌握全区基层干部队伍年龄、性别、学历等结构, 建立缺额台账、摸清人才需求状况。同时, 区政府还建立政企联动机制, 了解区内企业用工需求。

“我们主动为村级党组织、民营企业和务工人员‘牵线搭桥’, 积极搭建人才对接平台。”小李介绍到, 今年我区大力推进部分高校与企业合作, 举办高校专场人才双选会; 大力开展人才招聘活动, 积极组织人员参与人才大会、人才论坛等。对在外的本土人才, 还采取多渠道、多方式开展回引工作。为确保回引的人才留得住, 区里还出台了“人才政策 10 条”和本土人才管理办法等政策措施。

资料 5

以下是更新镇政府工作人员在接受记者采访时的谈话:

其实我们镇发展升级工作的灵感是来源于“城市更新”概念。我们镇虽然是一个历史悠久的老镇, 但居民却是生活在现代的居民, 而且其中有相当一部分是年轻人。所谓“衣食住行”嘛, 肯定是要吃得好, 玩得开心, 住得舒适, 出行方便。但是, 我们镇作为全市“年龄”最大的一个镇, 那时各类基础设施是十分薄弱的。镇里有大量的厂房就那样闲置着, 我每每经过, 都忍不住叹气: 它们都应该成为我们的资源和财富, 而不是负担。当然, 我们是镇, 它有别于农村, 也不是城市。以前有的群众不理解, 老说我们这样的镇“城不城、乡不乡”, 稍微好点的评价也是说我们“半城半乡”。其实, 我们都清楚, 那是指我们既没有工商业支撑, 又没有充分的农业发展的尴尬境地啊。但换一个思路来想, 我们是市郊大镇, 距离三个县城、两个市区都只有不到四十分钟的车程。我们有优越的地理位置, 有能够直接使用的作为产业发展基地的厂房, 有沉淀丰富的历史底蕴, 这些都是我们的优势。那么, 要怎么样让我们更新镇名副其实呢?

更新镇要发展升级, 首要转变的当然是人。我们转变了一个观念: 不是非要一天 24 小时, 一年 365 天住在我们这儿的才能算我们更新镇人。我们积极与县政府有关部门沟通, 争取到 3 条公交车线直达镇里。大家可以白天在城市里上班, 晚上在镇里生活; 也可以搬过来, 白天在镇里工作, 而居家却在城市里。反正来了都是更新人, 对他们都是一视同仁, 他们享受的管理、服务、政策优惠都一样。更新镇的建设肯定要让更新人全面参与, 让全体更新人谈感受、讲需求、提建议、说意见, 充分发挥主体作用, 否则我们镇的建设就成了“我们干、他们看”, 那样是搞不好的。为此, 我们创建设置了专门的公众号以及群众意见信箱, 鼓励大家为更新的建设出谋划策。综合群众的建议以及有关专家的意见, 我们定下了三个发展的主要方向: 一是建设“人文小镇”, 着力于全镇的保护和开发, 留住历史记忆; 二是建设“生态小镇”, 在本镇及其周边乡村营造更好的生态, 发挥市郊小镇的优势, 打造宜居的环境; 三是建设“创新小镇”, 吸引人们前来创新创业, 吸纳相关产业逐步集聚。我们坚信: 有更新才会更新。

为了适应现代化的生活, 我们对全镇进行了必要的、有计划的改建。这包括对城镇基础设施、公共服务设施等全方位的改造改善。经过我们全镇人民一年多的共同努力, 终于实现



了生态环境、空间环境、文化环境、视觉环境、游憩环境的优化美化，展现了我们镇“环境优、风景美、功能强、活力足”的现代化城镇新面貌。而且，作为一个毗邻两个大城市的大镇，我们与兄弟乡镇承担起了现代化城镇的功能：吸纳更多农村人口“上迁”，承接城市人口“下移”。我们更新镇和其他兄弟乡镇都不是孤立的。我们一起，形成了各具特色的小镇群落，产业错位，功能共享。大家各不一样，又互相支撑。时代在变，万事万物都需要进化发展。

二、作答要求

(一) 根据“给定资料 1”，概括农村合作社在带动农村经济发展上发挥的作用。(20分)

要求：全面，准确，有条理，不超过 200 字。

(二) 假如你是 S 村“乡下妹子”村播平台的团队成员，请根据“给定资料 2”，为村播平台拟定一份宣传方案。(30 分)

要求：目标明确，条理清晰，措施可行，操作性强，不超过 500 字。

(三) 请结合“给定资料 3-5”，联系社会实际，以“有更新才会更新”为题目，写一篇议论文。(50 分)

要求：(1) 观点明确，见解深刻；(2) 思路清晰，结构严谨；(3) 语言流畅，书写工整；
(4) 总字数 800-1000 字。



参考答案

(一)

【参考答案】

- 1.促进生产互助。拓宽收入渠道,增加分红收入,方便存款和贷款,促进农民生产资金周转。
- 2.实现公司化运作。多种形式募集资金,提供低利率贷款,促进村集体公益事业发展,促进可持续发展。
- 3.促进农业生产优化升级。缩短贷款审批时间,降低成本,提高效率,抵抗生产风险,推动规模化经营。
- 4.促进多元化发展。合理利用闲置资源,推动产业融合,增加村集体收入。
- 5.统一生产流程。提升生产和产品品质,扩大销路,提升知名度。

(二)

【参考答案】

关于“乡下妹子”村播平台的宣传方案

随着直播平台的发展,互联网企业与村里合作打造村播基地,然而直播效果并不理想,存在观看人数少、流量低、技术不稳定、产品单一、经济效益差等问题,为了让“乡下妹子”村播平台更好发展,提升自身竞争力,制定宣传方案如下:

一、专业化直播。安排专人成为电商推广员,承担销售、推广工作;村委会出资打造有特色的账号;邀请专业互联网营销公司,打造优质直播间,培训推广专员。二、展示真实生产过程。直播场地设于田间地头,现场讲解生产过程,直观展现周围优美环境。三、展示乡村原生态生活。邀请村民参与,利用场景、服装、剧情和背景音乐等手段,展示原生态特色与生活美感。四、丰富产品,优化网络销售。招揽人才,建立专业电商销售团队,明确责任,规范网站运营,完善村播平台,加大宣传;整合扶贫资金,搭建扶贫车间,利用农村剩余劳动力,制作具有当地特色的生活用品,丰富网店货品种类。

通过网络直播优化,可以提高自身竞争力、观看人数和点击量,增加经济效益,吸引人才返乡。

(三)

【参考例文】

有更新才会更新

古人云:“苟日新,日日新。”时代在变,万事万物都需要进化发展。只有不断更新、创新,才能不落窠臼、不断进步。此话为至理名言,亦适用于乡镇发展。新时代开启新征程,新征程提出新要求,想要为乡镇发展注入“新活力”,呈现“新面貌”,就要重视产业经济创新、人才流向更新、乡镇面貌革新。

乡镇产业的更新需要发展新产业,升级新业态,延长产业链,推动产业多元化发展,实现产业融合。产业是人才回流、乡村环境改善的基础,产业衰则百事哀。乡镇要发展,就要因地制宜,找准优势,大力发展战略性新兴产业;同时,发挥龙头企业带动作用,不断向产业上下游拓展,延长产业链,增加附加值。“一花独放不是春,百花齐放春满园”,产业除了要“精细化耕作”外,更要重视产业多元、交融化发展,让乡镇产业呈现出不同的“排列组合”,



展现出更多的潜质与可能。

乡镇发展也需要“人”的更新，创新引进人才的方式方法，调动人才参与建设的积极性和创造性。无论是城市经济发展，还是乡村振兴，人才都是第一资源，尤其需要推动乡镇人才振兴，补齐自身吸引力不足的短板，要让年轻人才引得进、留得住、用得好，离不开多方共同发力，综合施策。一方面，要借鉴“柔性引才”经验，打破年轻人工作生活的空间限制，城市工作机会多、生活便利，农村有大量人才缺口，更有宜居的生活环境，城乡都应是生产发展、生态良好、生活富裕的综合体，人们可以根据自主意愿在城乡间自由流动，创造更大价值，也推动城乡更加协调可持续发展。另一方面，要调动“人”参与乡镇建设的积极性、创造性，尊重人民群众主体地位，做到听民意、解民忧、惠民生、暖民心。“人是万物的尺度”，发展为了人民、发展依靠人民、发展成果由人民共享，唯有做好“人”的更新，方能为乡镇发展注入源源不断的力量。

乡镇的更新也离不开对基础设施、公共服务设施等全方位的改造改善，改善人居环境，呈现新环境和新面貌。以往的乡镇，面临着城乡定位模糊、工业发展支撑不足、农业发展不充分、各类基础设施薄弱、资源荒废闲置、人才流失等系列问题，这些难题的破解，需要多方发力、多措并举、形成各方合力。需加强乡镇间的联动，“各美其美，美美与共”，促进产业错位、功能互补、相互支撑。完善“看得见的”道路、绿化、卫生等基础设施，也加强“看不见的”教育、养老、医疗等公共服务，优化美化生态、文化、审美等环境，展现“环境优、风景美、功能强、活力足”的现代化城镇新面貌。

“变者，天下之公理也。”时代在变，万事万物都需要进化发展。依靠创新的力量，树立发展新思维、注入人才新活力，发展经济新产业、打造乡镇新特色，定能推动乡镇更加长远可持续发展。